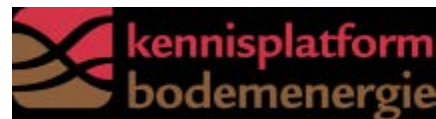


Een (niet) sluitende socio- economische business case in particuliere collectieve WKO's

Een casus uit de praktijk



Even voorstellen

- Duurzame oplossingen
 - EED
 - Activiteitenbesluit
 - Projecten gericht op actie



Jeroen Bosma

Jeroen.bosma@green-men.nl

0613056908

www.green-men.nl



*De Schuilenburght
te Amersfoort,
Bouwjaar 1970*

De 'huidige situatie'

- Er is sprake van Blokverwarming, kosten worden aan huurders doorbelast.
- Huidig opgesteld nominaal vermogen Buderus Omnivak SB 715 (750 KW) en Buderus Omnivak SK 615 (430 KW)
- Leeftijd Ketels ca. 25 jaar
- Ketels wordt regeltechnisch aan en uit gestuurd
- Huidig gasverbruik is ca 190.000m³



De wens

- Vervang de huidige installatie door een nieuwe verwarmingsbron
- De voorkeur gaat uit naar een duurzame oplossing indien die economisch rendabel is
- De denkrichting gaat uit naar warmtepomp, pellet of traditionele energiezuinigere ketel

De eerste uitdaging....

- Kennis
 - Waar moet je zijn
 - Selectie van leverancier of installateur
- De opties
 - Uiteenlopende verhalen
 - Rendement
 - Besparingen
 - Vermogen
- Wat kost het?
 - Subsidies

De tweede uitdaging....

Wat levert het op....



De mogelijkheden

De Businesscase

Oplossing	Investering	Besparing	Besparing	Subsidie	ROI (excl. subsidie)
Traditionele CV	€ 70.000,00	15%	€ 9.000,00	Nee	7,8
Gasabsorbtiepomp	€ 270.000,00	30%	€ 18.000,00	Ja	15,0
Warmtepomp	Niet haalbaar				nvt
Pelletkachel	Niet Wenselijk				nvt

De uiteindelijke keuze

- (Traditionele) Modulerende HR gas 610



Conclusie

**MISSED
OPPORTUNITY**

Vragen?



Jeroen Bosma

Jeroen.bosma@green-men.nl

0613056908

www.green-men.nl